

Несмотря на то что кофе из автомата подражает, что капучино или лате из бумажного стаканчика ты можешь выпить на ходу, в кофейне на ул. Киквидзе (возле здания «Киевгаза») такой сценарий не проходит.

Я подошла к кофейному киоску, чтобы скоротать время в ожидании троллейбуса. Радужная хозяйка, девушка восточного типа, улыбнулась, подавая напиток, сказала пару теплых слов, которые не хуже кофе отогрели озябшую душу. Церемония угощения очень напомнила восточный обряд, когда молодая узбекская невеста заботливо обносит каждого гостя душистым чаем. Старая традиция, которой начинается и заканчивается торжество.

Так за чашкой черного ароматного эспрессо, априори располагающего к дружеской беседе, я познакомилась с Ириной Гуно. Небольшой кофейный киоск, где всегдалюдно, особенно по вечерам, — одно из нынешних направлений ее «маленького бизнеса».

Из Парижа за любовью

Кофе — страсть Ирины да еще и слабость многих. Зная бесчисленное множество рецептов его приготовления, она переключилась на кофейное дело, после того как помогла открыть несколько ресторанов в Киеве. Сейчас ей активная деятельность противопоказана — вскоре у Ирины и ее мужа Евгения будет пополнение.

Но становится домохозяйкой она не собирается. Вот и нашла «спокойный» бизнес, вновь проштудировав всю систему украинского законодательства. Неудивительно, что с получением лицензий, разрешений на землю и установку «малой архитектурной формы», чем в сущности и является киоск, проблем у нее не возникло.

Она ведет переговоры с ректором одного из столичных университетов, хочет установить на факультетах несколько кофейных автоматов. Уверена, что обсудить лекцию, поспорить о политике или пробежать глазами конспект, попивая кофе, — это как раз то, чего не хватает студентам.

Разговорившись, я узнала, что Ирина с детства жила в Ташкенте. В 2006-м, получив грант на право представлять Узбекистан на международном саммите «Менеджмент и маркетинг для женщин — директоров бизнеса», уехала во Францию. Париж не покорила восточную красавицу, и она сбежала с «праздника, который всегда с тобой».

С 400 долл. в кармане приехала всего-то на пару дней посмотреть, как «цветут каштаны, слышатся плеск Днепра». Правда, ей было невдомек, что в начале марта буйства каштанов вовсе не наблюдаются. Побродив по киевским улицам, она влюбилась в город, его обитателей и решила начать жизнь с нуля. Именно здесь. В Киеве.

— На первое время я остановилась у дяди, — рассказывает Ирина. — А в течение недели нашла работу по объявлению и стала снимать крохотную квартиру на окраине. Первая моя трудовая деятельность в Украине началась в Департаменте культуры РФ — офисе в центре города, на ул. Институтской. Там требовался сотрудник, который мог бы заниматься орга-

АЛЕКСАНДР МИХАЙЛЕНКО



Ирина Гуно

Девушка с ароматом кофе

низацией масштабных концертов, театральных постановок с российскими актерами и знаменитостями в Киеве.

Чтобы «легализоваться» в стране, обратилась в родное узбекское посольство, и так получилось, что посольство стало оказывать мне поддержку. К слову, наш совместный проект скоро увидит киевляне: дни узбекского кино, возможно, будет и выставка узбекского искусства. Выставками «болею» давно. Я ведь практически выросла в музеях, горжусь, что знаю историю моей культуры. А вся эта любовь и знания от мамы Натальи Константиновны — она историк, эксперт по Востоку.

За любые интересные идеи я быстро хватаюсь. Чтобы узнать, как организуют выставки в вашем городе, обсудить этот проект, пришла в отдел международных отношений Киевгорадминистрации. С рекомендованным мне сотрудником Евгением пошли выпить по чашечке кофе. Так вот, вместе пьем кофе до сих пор, уже на своей кухне.

Потом «Проминвестбанк» предложил мне стать их специалистом по инвестициям. Я была внештатным сотрудником банка, составляла бизнес-проекты всем желающим инвестировать деньги в дело, просчитывала финансовые риски, выгоду. Как правило, это был ресторанный бизнес.

Еврейские уроки

Чтобы понять, почему этой хрупкой девушке удается убедить людей участвовать в разного рода

проектах (бизнес и культура), нужно вернуться в ее юность.

Свою карьеру она начала в 17 лет — возраст максимализма. Последние два класса школы закончила экстерном и поступила в медицинский лицей. Реаниматолог-анестезист, так написано в дипломе, Ирина работала в военном госпитале медсестрой. Время тогда в Ташкенте было неспокойное — то покушение на президента, то теракты. Там, ухаживая за пациентами, она поняла, что медсестра — это не только «уку» выносить, от доброго слова и взгляда порой зависит, будет человек жить или угаснет.

Ирина — мастер спорта по стрельбе из охотничьего оружия, отлично управляет с лошадьми. К этим совсем не женским хобби ее пристрастил дедушка — Константин Петрович. На самом деле его имя-фамилия звучат как Франц Гуно. Он — австриец, 17-летним юношей во время Великой Отечественной пошел в плен и оказался в Ташкенте. После войны немцам представилась возможность уехать на родину, а он остался, встретив Ирину бабушку — уральскую казачку. Опасаясь преследований, дедушка поменял документы... Он влюбился в Ташкент, восторгаясь среднеазиатской культурой, и, помимо русского, выучил четыре восточных языка. Сейчас с помощью посольства Австрии в Украине Ирина Гуно ищет родственников, считая своим долгом восстановить родословную.

В 2000-х годах в Ташкент приехал израильский бизнесмен. Он

создал рекламно-информационное агентство (ООО MART ALYANS) и набрал штат. Главная идея бизнесмена заключалась в том, чтобы закупить проект, который бы не требовал особых вливаний. Ирина и ее руководитель придумали систему дисконтных карт — идею не новую, но для Ташкента с его развитой сферой услуг они предложили необычный вариант — единую карту, которая объединяла бы практически все заведения в городе. Так что ее обладатель сэкономил на скидках значительный процент своих средств.

На Востоке, говорит Ирина, очень любят торговать, но нужно было научить людей экономить цивилизованно. К примеру, намечается свадьба — пожалуйста, вот адрес салона красоты, где обслужат молодых, плюс уважаемые рестораны на выбор, где можно отметить торжество, несколько фирм, которые организуют видеосъемку, и парк машин для кортежа. И все это со скидкой, выделите, что больше по душе. С легкой руки Ирины, вернее — с ее убедительных слов к делу подключилось 280 организаций.

Кстати, эта дисконтная программа «МАРТ» до сих пор пользуется популярностью в Узбекистане. В этом я убедилась, зайдя на сайт (www.discount.uz). На сегодняшний день программа объединяет более 600 торговых-сервисных предприятий и организаций Ташкента. А тогда проект только набирал обороты, появились интернет-сайт, кадровое агентство и расширенная база

данных. Ирина разработала новое направление — кастинговое агентство (www.casting.uz) для творческих людей с девизом: «Приходи, я сделаю тебя звездой». В ее базе были данные на 800 человек возрастом от 3 до 60 лет. Своим «моделям» она платила не 20% гонорара, как это принято у других агентств, а все 80. Когда же ей говорили, мол, зачем такое расточительство, ведь прогорит, она отшучивалась: «С миру по нитке — голому рубаха».

Ведению дел ее учил тот самый израильский бизнесмен. Его уроки она выучила назубок, например, чтобы выжить на рынке, продвигая бренд, нужно или вложить много денег, переплунув конкурентов, либо придумать такой проект, где «соперников» нет. Только так можно получить прибыль, исходя из минимума.

Каштаны и плов

Имея кипу дипломов за вклад в развитие рекламного бизнеса в Республике Узбекистан, она выиграла международный грант. Во Франции проходил саммит, в рамках которого были предусмотрены семинары на тему «инвестиции в недвижимость» и «инвестиция в проекты». Она попала в солидную компанию «Париж билдинг виажер», а спустя неделю фирма заинтересовалась потенциальным сотрудником и предложила работу, предоставив жилье и переводчика.

Но Франция ей не показалась такой уж романтичной, как пишут в книгах, скорее — наоборот. Девушке, привыкшей выглядеть без-

упечно, казалось странным, что парижанки позволяют себе ходить без маникюра, макияжа или забыв постричься. А еще слишком вольные отношения — вроде ночь, проведенная вместе, не повод для знакомства. И понятие семья — это не «растворение» друг в друге, а вполне партнерское соглашение, где каждый распоряжается своими деньгами и продуктами в магазине покупает только для себя. Потому и уехала от такого менталитета.

Своего мужа она балует блюдами разных кухонь, научилась готовить украинский борщ и деруны. Только вот знаменитый узбекский плов еще ни разу не появился на их столе. Для настоящего рассыпчатого плова нужен специальный казан, а таковых в Киеве нет. Мама обещала приехать к рождению малыша, вот и привезет долгожданный заказ.

Ирина не понимает пессимистов и называет себя не бизнес-леди, а женщиной, которая любит свою работу. И теперь она живет в Киеве не только ради «каштанов», а уже благодаря встреченной тут любви.

Новых проектных планов у моей собеседницы и сейчас довольно много. Стала присматриваться к строительной отрасли, первичной недвижимости за рубежом — все это отличные варианты для вложения капитала. А еще мечтает открыть в Киеве «восточный» ресторан, поскольку знает, что лучше нее ни атмосферу, ни кухню никто не передаст. Просто потому, что на Востоке нужно родиться.